



Funktionsbeschreibung V.IWF 9

Digitale Vertriebsprodukte und #Einfachbahn

Zielsetzung

- Die OE entwickelt frist-, kosten- und qualitätsgerecht nutzerorientierte IT mit dem Schwerpunkt eines einfachen Netzzugangs für Geschäftspartner, setzt diese um und stellt sicher, dass die dafür notwendigen Tools fachlich betriebsgeführt und weiterentwickelt werden.
- Die OE stellt die Infrastruktur für die Datenanalyse für alle vertrieblichen Prozesse zur Verfügung und ermöglicht die frist- und qualitätsgerechte Analyse der Daten
- Die OE berät kompetent und zeitnah die Nutzenden der OE-eigenen Tools zu Fragen des Zugangs, der Bedienung und der Stammdaten
- Die OE betreut und entwickelt das Regelwerks- und Objektmodellmanagement für den Vertrieb

Hauptaufgaben

Verantworten / Accountable

- der Umsetzung der unternehmensweiten IT-Strategie und -Architekturrichtlinien im Vertrieb
- der strategischen (Weiter-)Entwicklung der IT-Systeme des Vertriebs entlang der non-DB- und DB-Partnerschnittstellen
- eines durchgängigen IT-Projektmanagements bis zur Inbetriebnahme der Vertriebs-IT-Anwendungen, einschließlich eines intensiven Stakeholdermanagements mit den relevanten Einheiten im GF und dem DB-Konzern sowie mit den wesentlichen Branchenvertretern
- der abteilungsübergreifenden Weiterentwicklung der IT-Facharchitektur (fachlicher Strukturrahmen, fachliche Objektmodelle)
- der technischen Betriebsführung und Wartung der betriebenen Vertriebs-IT
- des IT-Portfoliomanagements für den Vertrieb
- des Vorantreibens der digitalen Transformation im Vertrieb hin zu einer nutzerzentrierten IT-Produktentwicklung
- der Erstellung einer performanten Tool-Basis und eines geeigneten Daten-Pools für Analyse-, Prognose- und Planungszwecke
- der gesamthaften Pflege von Infrastrukturdaten für alle abnehmenden IT-Systeme im Vertrieb sowie ausgewählter weiterer IT-Systeme von Einheiten des GF und des DB-Konzerns
- des Etablierens, des Betriebs und der Weiterentwicklung einer zentralen Unterstützungsfunktion (First-Level IT-Support) für die Vertriebs-IT-Anwendungen
- der Einhaltung der Vorgaben aus den IT-Security-Regelwerken und Sicherstellen der fachlichen Dokumentation für die IT-Anwendungen im Vertrieb
- der Steuerung der Erarbeitung und der Kommunikation des Regelwerks für ein qualitatives, regulierungsfestes und genormtes Vorgehen im Vertrieb (IT und non-IT)
- der Digitalisierung von wertschöpfenden Prozessen, um einen maximalen Automatisierungsgrad bei höchstem Geschäftspartnernutzen zu gewährleisten, insbesondere der technischen Priorisierung und Machbarkeit, Nachhaltigkeit und Effizienz der Anforderungen an die IT-Umsetzung
- der Implementierung und Überwachung eines gesamtheitlichen Monitorings aller Anwendungen und Schnittstellen bzgl. Verfügbarkeit- und Ausfallzeiten

Durchführen / Responsible

- der fachlichen Betreuung der Schnittstellen der Vertriebs-IT (zu anderen IT-Systemen oder Datenhaltungen von Schnittstellenpartnern)
- der Erstellung einer IT-Strategie für den Vertrieb
- des technischen Betriebs der IT-Anwendungen
- der kurz- und mittelfristigen IT-Kosten-Planungen und der unterjährigen IT-Budgetsteuerung
- der Wahrnehmung der Rolle „Data Owner“ für die Transparenz, Qualität, Verfügbarkeit, Teilbarkeit und Compliance der zugeordneten Daten, inkl. der Benennung von „Data Stewards“ mit deren Hilfe Maßnahmen zur Verbesserung der Datenqualität entwickelt, umgesetzt und der Umsetzungserfolg mittels KPIs gemessen wird
- der fachlichen Abstimmung der Schnittstellen zu anderen IT-Systemen oder -Datenhaltungen in enger Abstimmung mit den relevanten Einheiten des GF und des DB-Konzerns
- der Aufbereitung der für die Preisberechnung und für die Veröffentlichung notwendigen Infrastrukturdatenlisten
- der Bereitstellung von Ergebnisdaten aus der Periodenabrechnung für die zu beliefernden Systeme sowie der Erstellung von Auswertungen der Ergebnisdaten
- der Vertriebs-weiten Weiterentwicklung der IT-Facharchitektur (fachlicher Strukturrahmen, fachliche Objektmodelle) einschließlich der Definition und Abstimmung von Bereichszielen, der notwendigen Datenanalyse und dem Ableiten von Entwicklungsbedarfen
- der Erfassung und technischen Beratung von Anforderungen des Fachbereichs für die Entwicklung von prozessunterstützenden IT-Anwendungen zur Digitalisierung und Automatisierung der Fachaufgaben
- der vertriebslichen und kommunikativen Maßnahmen (insb. Partnerinteraktion, Erstellung relevanter Informationsmedien) für Produkteinführungen
- der Vorbereitung und Durchführung von IT-bezogenen Veranstaltungen für non-DB- und DB-Partner sowie für Mitarbeiter

Mitwirken / Consulted

- bei der stetigen Weiterentwicklung der unternehmensweiten IT-Strategie und -Architektur-richtlinien im Sinne des Vertriebs
- bei fachlichen Diskussionen und Produktentwicklungen mit IT-Bezug im Vertrieb
- bei fachlichen Diskussionen zu Prozess- und Regelwerksänderungen

Besonderheiten

- Die Zielsetzung und Aufgaben in dieser Funktionsbeschreibung beziehen sich auf den Bereich Fahrweg des GF DB InfraGO. Aufgaben, die für das gesamte GF DB InfraGO verantwortet oder durchgeführt werden, sind durch den Passus „für das GF DB InfraGO“ gekennzeichnet.
- Aufgabenwahrnehmung erfolgt nach §§ 8, 8a ERegG unabhängig, Geltungsbereich der Ril 048.2001

veröffentlicht mit	Organisationsweisung Nr. 7300
gültig ab	01.01.2026

